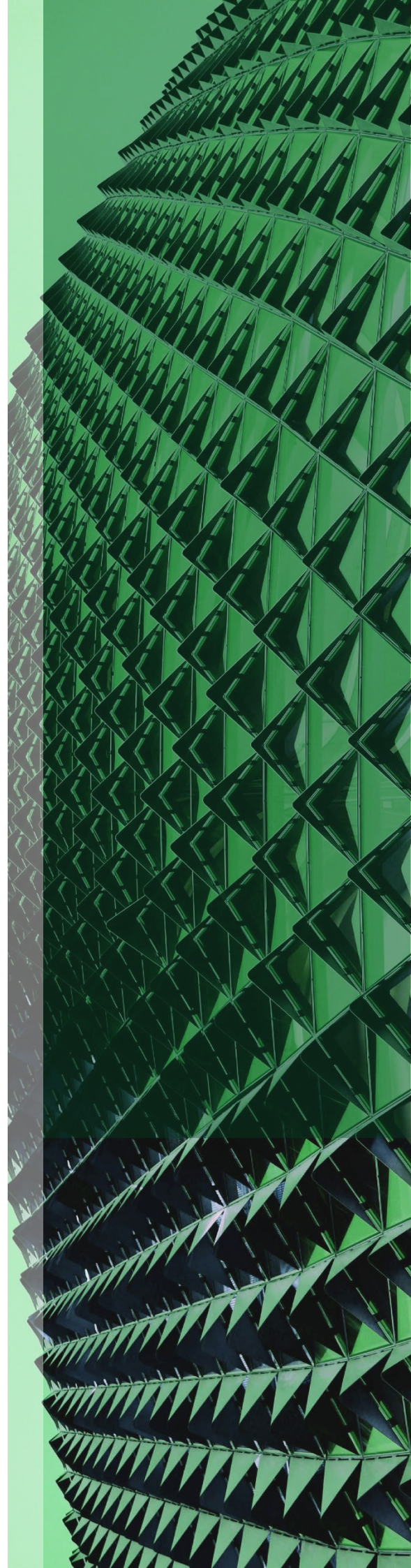


Master in Diritto dei Contratti d'Impresa

edizione 2023

IN DIRETTA STREAMING



Introduzione

IN DIRETTA STREAMING

La "costruzione" del contratto di Impresa: profili nazionali e internazionali.

Il Master si connota per un taglio prettamente operativo secondo il *factual approach comparative's method* ed è destinato alla platea dei giuristi di impresa che operano in ambito bancario-assicurativo-commerciale e/o agli avvocati di affari militanti negli studi legali del Paese con propensione internazionale, nonché ai neolaureati che ambiscono a specializzarsi nel diritto dei contratti d'impresa.

Partendo dai modelli negoziali continentale e anglossassone, il Master si propone l'obiettivo di ripercorre la struttura dei due modelli e di studiarne sul campo l'applicazione operativa attraverso uno studio *provision by provision* (in molte lezioni direttamente in lingua inglese con il supporto di legali madrelingua). Il Master è orientato al *problem solving* per "la messa a terra" del risultato imprenditoriale indipendentemente dall'operazione di *business* ivi sottesa.

Gli argomenti oggetto di studio del Master spaziano dal modello di *Sale and Purchase Agreement* utilizzato nelle operazioni M&A e nella contrattualistica commerciale internazionale, con un *focus* irrinunciabile sui principi *Unidroit*, scandagliando le tecniche redazionali proprie dei più importanti contratti connessi, riferibili all'impresa e alla sua crisi (il contratto di appalto, di intermediazione, distribuzione, i contratti finanziari, quelli di garanzia, di finanziamento, quelli immobiliari e quelli relativi ai rapporti con la P.A.), ai contratti di *energy* e a quelli distributivi nel mercato *automotive*. Il Master guarderà alle problematiche del mercato del *private equity*, ai profili antitrust connessi alle operazioni *cross-border*, alle *JV* nel mondo farmaceutico, al mondo dei derivati e degli *NPL*, tanto in fase genetica quanto in sede patologica, con una *vision* concreta sugli effetti connessi ai contratti di finanziamento in caso di crisi di Impresa (in epoca di *Pandemia Covid -19*) e terrà conto dei ruoli di *Compliance* e *Legal* nella redazione del *draft*, con riferimento anche ai temi *privacy* più rilevanti e propri della riservatezza tra contraenti anche in ambito *IT*.


Ogni argomento sarà affidato a uno specialista della materia (Professore Ordinario e/o avvocato d'affari militante nei più noti studi legali internazionali o *boutique* del Paese) *legal counsel* di alcuni dei più noti gruppi bancari assicurativi e/o *players* multinazionali. Il corpo docente del Master, in continuità con la tradizione di *Just Legal Services*, conta tra i suoi collaboratori alcuni dei più brillanti e indiscussi professionisti del Mondo scientifico-accademico legale del Paese.

La sfida che il Master intende lanciare è la seguente: *How to build a contract? Can you say it? Yes I can say it. Yes I can do it from scratch if needed.* Un nuovo metodo di indagine e di approccio contrattuale per offrire al *Legal* del XXI secolo gli strumenti pratici del mestiere e, soprattutto, gli *skills* necessari per supportare, con coscienza e senza timore, sul campo il *Top Management*.

Il Master offre l'opportunità di completare la propria preparazione attraverso un percorso di specializzazione *post lauream*, acquisendo conoscenze fondamentali per operare quale consulente consapevole al fianco o all'interno dell'impresa.

Il Master si articola in 3 Moduli per un totale di 76 ore di lezione aventi ad oggetto le materie sottoindicate:

- | | |
|---|--|
| <p>I. La struttura dei Modelli Negoziali di <i>Civil Law</i> e <i>Common Law</i> (linguaggio e <i>key words</i>)</p> | <p>III. I singoli contratti dell'impresa. Finanziamento, crisi, agenzia, assicurazione, <i>outsourcing</i>, IP, IT, <i>privacy</i>, energie rinnovabili, immobili, deleghe di gestione e <i>NPL</i></p> |
| <p>II. I contratti internazionali dell'Impresa. Figure, modelli organizzativi, tutele pattizie e schemi applicativi di <i>business</i></p> | |



Insieme
costruiamo
il Tuo futuro

Perchè specializzarsi è sempre più fondamentale?

Just Legal Services ha attivato il primo master di diritto nel 2001, anni prima che la spendita del titolo di avvocato specialista entrasse nel dibattito politico. “La crescita del numero di professionisti e la forte concorrenza inducono gli avvocati a specializzarsi in un determinato settore. Le specializzazioni, infatti, oggi appaiono del tutto indispensabili non essendo possibile per il singolo avvocato, trattare con sicura competenza gli affari più disparati”, così scriveva l’Avv. Giorgio Rusconi – Direttore Didattico di Just Legal Services – sulle pagine del Sole 24 Ore.

Just Legal Services è leader da oltre vent’anni nella formazione e nell’aggiornamento degli avvocati, promotrice da sempre di un circolo virtuoso che partendo dalla formazione sviluppa l’accrescimento delle competenze, del **networking**, dei contatti e della professionalità dei propri allievi.

Convinti da sempre che diventare esperti di una determinata materia sia indispensabile per l’avvocato che vuole diventare protagonista del mercato legale.

Perchè insieme costruiamo il Tuo futuro.

JLS

Perchè Just Legal Services - Scuola di Formazione Legale

La Scuola di formazione legale di Just Legal Services si rivolge a tutti coloro che sentono la necessità di integrare il proprio *curriculum* con la frequenza di corsi postuniversitari su argomenti di interesse e attualità giuridica per acquisire gli strumenti necessari a fronteggiare una realtà lavorativa sempre più competitiva e altamente specialistica. Istituita nel 1998, la Scuola è oggi un punto di riferimento per gli operatori del diritto - non soltanto milanesi, ma anche di tutto il territorio nazionale - consapevoli dell'importanza di approfondire problematiche fondamentali per la formazione del giurista europeo. Just Legal Services opera nell'area della formazione per l'accesso alle professioni legali (avvocato, notaio e giurista d'impresa), formazione legale permanente, formazione legale *post lauream* (Master) e formazione legale in lingua giuridica (inglese, francese, tedesco e spagnolo).

Just Legal Services ha ottenuto, nel 2005, la certificazione di qualità per i servizi di formazione dalla stessa erogati ai sensi della norma UNI EN ISO 9001:2015. Just Legal Services ha ottenuto la certificazione di qualità anche per il servizio traduzioni e interpretariato. Just Legal Services è accreditata presso la Regione Lombardia con decreto del Direttore Generale n. 8255 del 23 luglio 2007.

Practice di diritto dei contratti d'impresa

Nel XXI secolo il Legale di Impresa e l'Avvocato d'Affari sono chiamati a conoscere, ove non a dominare, i contenuti essenziali e le tecniche di base per redigere un contratto d'impresa, sia in lingua italiana sia, soprattutto, in lingua inglese che, come noto, costituisce la lingua veicolare dei contratti internazionali e il linguaggio comune del *business*.

Il Legale d'Azienda o forse il Legale Interno, quello d'Impresa, il "famoso" *Legal Counsel*, questo "Soggetto Giuridico", in mille modi chiamato, è prima di tutto un avvocato e, ove sprovvisto del titolo, egli è comunque un legale che non può rifiutarsi, per il ruolo che ricopre in azienda, di confrontarsi con queste dinamiche ormai da anni imposte dal Mercato stesso.

Il Legale Interno e l'Avvocato d'Affari, quest'ultimo nella sua qualità di consulente esterno dell'Azienda, sono due personaggi apparentemente diversi, ma solo apparentemente appunto. Nella realtà pratica sono due "gemelli diversi" che si guardano allo specchio: il Primo cerca il Secondo per il supporto specialistico nell'Operazione "tal dei tali" e il Secondo, ricevuto l'incarico dall'Azienda, guarda al Primo per avere il conforto di avere ben compreso i processi interni dell'Impresa, gli obiettivi dell'Operazione e centrare al meglio il risultato che il Cliente Società, molto spesso direttamente per il tramite del Primo, gli ha con piena fiducia affidato. Pertanto, solo attraverso una conoscenza trasversale dei contratti, delle dinamiche e dei processi aziendali, entrambe queste figure possono raggiungere gli obiettivi prefissati dal *Business*.

Notoriamente l'Impresa ben può essere definita una rete di contratti, con presupposti e, soprattutto, con effetti talora "collaterali", ove tutte le funzioni chiave dell'Impresa non siano adeguatamente allineate.

In questi casi, il Legale d'Impresa è chiamato a fare da collettore, ad essere l'"uomo" delle scelte, *pardon*, colui che prospetta soluzioni e rischi al *Business* e all'Alta Dirigenza (che evidentemente poi assume le scelte e le migliori determinazioni del caso nell'interesse dell'azienda).

Pertanto, il legale d'Impresa, ma anche l'avvocato d'affari dovrà essere: competente, organizzato e tempestivo, in ogni come e dove, capire il bisogno originario e il *target* finale, conoscere a fondo il contratto in ogni suo rivolo e anfratto, capirne di bilancio, di 231, antiriciclaggio, *privacy*, contenzioso, societario, *risk management*, finanza e crisi aziendale, profili antitrust, costi e benefici, financo di sicurezza, appalti pubblici e ambiente. Capirne significa, beninteso, cogliere i sintomi dei rischi sottesi all'Accordo, non dominare la conoscenza di ogni settore perché ciò non è possibile, né pensabile e, per giunta, non serve in una realtà aziendale complessa ovvero all'interno di uno studio legale con approccio internazionale (dove ogni funzione, ogni desk ha le proprie specializzazioni), ma una visione completa e ragionata permette al legale, indipendentemente dalla giacca che indossa, di capire cosa e chi serve per risolvere il "problema" e soddisfare il "bisogno".

Scrivono il Prof. Ugo Draetta nel suo libro *"Dalla parte del Legale d'Impresa"* che: *"il punto è che il legale d'impresa deve riservare al suo intimo la soddisfazione derivante da tali attività e deve evitare di ritenere che esse debbano necessariamente essere apprezzate come titolo di merito dal management dell'azienda in cui lavora" [...] "il Legale deve perseguire tali attività [...] non solo senza dare alle stesse alcuna pubblicità in azienda, ma, anzi, facendo in modo che l'azienda quasi non se ne accorga"*.

Parimenti l'Avvocato d'Affari, in qualità di consulente, deve fare ogni sforzo possibile per calarsi al meglio nella realtà aziendale che "supporta perché solo così potrà offrire il miglior servizio" legale immaginabile e coltivabile nell'occasione.

Il Master mira quindi a trasmettere e giustificare le linee guida e gli strumenti "ingegneristici" del diritto per strutturare un accordo commerciale/d'impresa di ogni tipo, tanto in ambito domestico, quanto in ambito internazionale anche con riferimento ai temi complessi propri delle operazioni *cross-border*.

Il Master vorrebbe e attraverso i propri docenti farà di tutto per rendere tangibile un metodo pratico e *business oriented*, un metodo giocoforza comparatistico, con uno sguardo costante ai due modelli contrattuali di *civil* e *common law*, un metodo sorretto, in ogni caso, da solide basi scientifiche in ambito giuridico: perché il diritto, volenti o nolenti, non è "moda" ma è prima di tutto "scienza", una dinamica in continuo movimento, uno strumento capace con il suo linguaggio, una volta reso chiaro a tutti gli *stakeholders*, di smuovere tutto e tutti. Occorre però che esso sia adoperato con la gentilezza e l'intelligenza pratica richiesta e attraverso uno sforzo ineludibile: lo sforzo che mira alla visione d'insieme del tutto per fotografare senza ombre l'immagine nitida del particolare "problema".

Del resto, scriveva Italo Calvino in Palomar: *"non si può guardare un'onda senza tenere conto degli aspetti complessi che concorrono a formarla e di quelli altrettanto complessi a cui essa dà luogo"*.

Industry

I contratti sono da secoli lo strumento del commercio: dalla *lex mercatoria* ai tempi della Globalizzazione.

Come noto, non esiste una singola *industry* dei contratti ma ne esistono millanta: dal mercato dei capitali, alle acquisizioni di partecipazioni societarie, ai contratti commerciali, a quelli che disciplinano i diritti di privativa, la crisi di impresa, i crediti deteriorati e ancora si pensi ai patti della crisi di impresa e outsourcing finanziari, assicurativi, distributivi, alle JV o alle SPA.

Non vi è dubbio che Il Contratto sia il mezzo per definire al meglio, in virtù del principio di autonomia privata o *freedom of contract*, i rapporti commerciali che connotano il nuovo millennio sia in ambito nazionale sia, soprattutto, con l'avvento della *New Economy* e della globalizzazione, in ambito internazionale, in un mondo che si muove velocissimo e non aspetta nessuno.

Inoltre, il Contratto è un validissimo strumento per superare o prevenire le liti, il cui costo in termini di tempo e denaro costituiscono la più pesante esternalità per le aziende. Una valida capacità negoziale permette di prevenire e, ove del caso, di superare ed evitare contenziosi bibblici e inutili.

Il Contratto, in definitiva, è il mezzo per raggiungere con equilibrio, mitigando e, ove possibile, sterilizzando gli eventi perturbativi che lo possono colpire, il risultato economico voluto in pratica dalle parti: esso è il mezzo elastico per garantire resilienza, inclusività e granularità alle scelte aziendali che lo hanno motivato negli intenti soggettivi e oggettivi.

La competenza del *contract drafting* è una risorsa senza prezzo, se dominata adeguatamente, che consente alle Imprese, da quelle medie alle più grandi Multinazionali, alle Banche e alle Assicurazioni, ma così pure agli Enti pubblici, di ridurre i costi transattivi in fase genetica, di rettificare e rimuovere eventuali temi critici in sede funzionale, garantendo una meccanica fluida orientata al ritorno sul capitale investito, al fatturato, al successo della formula imprenditoriale, al benessere dei dipendenti in Azienda, alla sostenibilità, semplicemente agli scopi che il buon imprenditore si prefigge quando decide di assumere il rischio di Impresa: un rischio di impresa oggi senza particolari confini geografici, giacché definitivamente calato in un Ambiente tipicamente *International*.

Partner

Il Master in Diritto dei Contratti d'Impresa – MDCl viene attivato anche grazie alla collaborazione tra Just Legal Services - Scuola di Formazione Legale e i principali studi legali di riferimento nel settore del diritto dei contratti d'impresa, i massimi esperti ed i più importanti studiosi di diritto delle obbligazioni e dei contratti, nonché il supporto di consulenti di chiara fama.

Per i servizi di consulenza alla carriera professionale, collaboriamo con i Consulenti di **Taylor Root** società anglosassone specializzata da oltre 30 anni nel recruitment di legali presso studi e aziende.

Servizi collaterali

Il Master in Diritto dei Contratti d'Impresa – MDCl costituisce un percorso di formazione post laurea altamente specializzante. Accanto al servizio formativo vengono offerti servizi collaterali, in particolare:



For you

servizio di orientamento a cura di un coach per valutare l'attinenza del percorso professionalizzante rispetto alle aspirazioni del giovane professionista.



Networking

servizio di creazione della rete di contatti tra i partecipanti, gli alunni, i **tutor** e i docenti.



Plus

servizio di coordinamento tra le attività previste dal percorso professionalizzante ed altre attività dirette all'apprendimento di conoscenze tecniche collaterali o **soft skills**.



Self-evaluation

servizio di monitoraggio dell'apprendimento durante il percorso professionalizzante.



Placement

servizio di monitoraggio sul mercato per cogliere le migliori opportunità al termine del percorso professionalizzante.



Stage

servizio di selezione di offerta di stage al termine del percorso formativo negli studi e nelle imprese operanti nella **practice** e nelle **industry** di riferimento.



Career book

I curricula degli studenti presenti all'interno del career ebook vengono inviati agli studi legali ed alle aziende interessati ad entrare in contatto con potenziali collaboratori.



Self-promotion

supporto nella costruzione del proprio profilo professionale.

A chi si rivolge

Il Master in Diritto dei Contratti d'Impresa - MDCI si rivolge a:

- giovani laureati in Giurisprudenza, Scienze Giuridiche, Economia e Commercio;
- praticanti avvocati e avvocati, giuristi d'impresa, funzionari o consulenti che operino o intendono operare nel settore del diritto;
- studiosi di diritto delle obbligazioni e dei contratti, che aspirino ad acquisire approfondite conoscenze del diritto d'impresa;
- managers interessati dalle operazioni sul capitale o cross-border.

Obiettivi

Il Master in Diritto dei Contratti d'Impresa - MDCI si propone i seguenti obiettivi:

- fornire gli strumenti pratici necessari per la corretta formulazione nei contratti d'impresa di clausole contrattuali in lingua italiana e inglese;
- fornire inquadramenti teorici generali sugli istituti di diritto;
- acquisire conoscenze (anche interdisciplinari) nell'ambito del diritto d'impresa;
- maturare la capacità concreta di individuare i problemi e di pervenire alle soluzioni nell'attività di operatore, all'interno o al fianco d'impresa;
- creare professionisti che operino con competenza quali esperti in diritto societario.

Metodo

Il Master in Diritto dei Contratti d'Impresa - MDCI è basato sia su un metodo teorico diretto allo studio degli istituti di riferimento, sia su un metodo pratico incentrato sull'analisi di fattispecie concrete. Nella parte pratica, a ciascun frequentante è richiesta una partecipazione attiva, in quanto i partecipanti sono chiamati a pronunciarsi su ogni argomento oggetto di discussione in classe, specificando le motivazioni alla base delle proprie argomentazioni. Per stimolare il confronto i docenti ricevono prima della lezione i profili degli allievi del Master.

Docenti

Il corpo docente del II Master in Diritto dei Contratti d'Impresa - MDCI è composto da un gruppo di magistrati, docenti universitari, avvocati e consulenti altamente qualificati.



Comitato scientifico

Il Master in Diritto dei Contratti d'Impresa - MDCI è diretto dai seguenti Coordinatori Scientifici:

Prof. Avv. Antonio Gambaro

Prof. Emerito Straordinario Università Statale di Milano - Consigliere Accademia dei Lincei

Prof. Avv. Giorgio De Nova

Prof. Emerito Straordinario Università Statale di Milano - Socio Fondatore Studio Legale Giorgio De Nova

Prof. Avv. Vincenzo Roppo

Professore Ordinario Diritto Civile Università di Genova - Socio Fondatore Roppo & Canepa Studio Legale

Prof.ssa Avv. Albina Candian (Coordinatore)

Professore Ordinario di Diritto Privato Comparato Università Statale di Milano - Socia Fondatrice dello Studio Legale Candian

Prof. Avv. Vincenzo Franceschelli

già Professore ordinario di Istituzioni di Diritto Privato - Of Counsel nello Studio Legale Rucellai & Raffaelli

Avv. Alessio Antonini (Coordinatore)

Cultore della Materia Diritto Privato Comparato presso la Facoltà di Giurisprudenza dell'Università Statale di Milano con la Prof.ssa Albina Candian, e cultore della materia diritto commerciale facoltà economia Università Luic Castellanza con prof. Avv. Sergio di Nola

Avv. Marco Bianchi

Of Counsel Studio Legale CastaldiPartners

Avv. Giorgio Rusconi

Direttore Didattico di Just Legal Services - Scuola di Formazione Legale Partner Mondini Bonora Ginevra Studio Legale Professore a contratto presso l'Università degli Studi di Parma

IN DIRETTA STREAMING

Calendario

In diretta streaming dal 27 gennaio al 18 marzo 2023.

SETTIMANA	VENERDI	SABATO
1	27 gennaio	28 gennaio
2	3 febbraio	4 febbraio
3	17 febbraio	18 febbraio
4	3 marzo	4 marzo
5	17 marzo	18 marzo

CONSEGNA DIPLOMA 29 giugno 2023 ore 18.30

Programma 2023

■ MODULO I - La struttura dei Modelli Negoziali di *Civil Law* e *Common Law* (LINGUAGGIO E KEY WORDS)

27 GENNAIO 2023 9.30-13.30

Il Linguaggio delle Norme e dei Patti: un doveroso confronto per il Giurista del XXI secolo. Metodo, linguaggio, interpretazione e ragionamento giuridico *ante omnia*.

Uno sguardo comparato del Contratto: la concezione del contratto nel sistema di *Civil law* e di *Common law*: l'Autonomia Privata e il *Freedom of Contract Principle* (circolazione dei modelli e dei formanti).

27 GENNAIO 2023 14.30-18.30

L'approccio del Legale al Contratto Internazionale: *Face of the Contract, Recital, Lead-in, standard, operative and boilerplate provisions*.

How shall we build a contract up?

Un esempio di Contratto Internazionale finanziario La contrattualistica ISDA

28 GENNAIO 2023 9.30-13.30

Il contratto: elementi e negoziazione. Chi sono e cosa fanno il Giurista di Impresa e il Legale Esterno? Lettura meditata del contratto e della sua struttura di base nel sistema continentale.

28 GENNAIO 2023 14.30-18.30

Hot words and drafting documents written in plain English:

il lessico di base del Contratto Anglosassone.

3 FEBBRAIO 2023 11.30-13.30

(continua) *Hot words and drafting documents written in plain English:*

il lessico di base del Contratto Anglosassone.

3 FEBBRAIO 2023 14.30-18.30

il *Sale and Purchase Agreement* : lo studio del modello del contratto di acquisizione: come nasce e si trasforma operativamente il contratto alieno quali i problemi applicativi per il giurista continentale? Quali dinamiche ed esternalità in caso di inadempimento e patologia del contratto?

4 FEBBRAIO 2023 9.30-13.30

Una lettura ragionata dei modelli negoziali (I patti di riservatezza, gli atti prenegoziali, l'obbligo a contrarre e il contratto definitivo).

Esercitazione: *drafting from scratch*.

LE PRINCIPALI OPPORTUNITA' NEL SETTORE DI BUSINESS (industry) E NELL'AREA DI ATTIVITA' (practice) in collaborazione con TAYLOR ROOT

Programma 2023

■ MODULO II - I contratti internazionali dell'Impresa. Figure, modelli organizzativi, tutele pattizie e schemi applicativi di *business*

4 FEBBRAIO 2023 14.30-18.30

La vendita, la somministrazione e la distribuzione internazionale. Le *Joint Ventures* nel Mondo Farmaceutico.

17 FEBBRAIO 2023 9.30-13.30

I Contratti Internazionali Distributivi nel mondo Automotive. l'Utilizzo e i vantaggi pratici dei Principi Unidroit nella contrattualistica internazionale: clausole e modelli operativi.

17 FEBBRAIO 2023 14.30-18.30

il ruolo del Notaio nelle operazioni straordinarie: il contratto di *Escrow* come strumento di garanzia rispetto alle garanzie personali e reali alternative conosciute dalla *best practice*.

Le tecniche di redazione dei patti di governo dei rischi. Gli strumenti negoziali per la tutela dei soci delle grandi Imprese

18 FEBBRAIO 2023 9.30-13.30

La procedura di indennizzo e la gestione extragiudiziale dei claims per la violazione di R&W. La copertura del rischio attraverso la stipulazione di una polizza assicurativa "W&I". Le clausole più importanti relative al periodo successivo al closing nelle operazioni di M&A.

18 FEBBRAIO 2023 14.30-18.30

I profili negoziali antitrust nelle operazioni societarie internazionali.

Cenni sui contratti del private equity e la Finanza Alternativa: gli LPA, lo studio del *by-laws* e la redazione attenta e ragionata delle *side letters*.

Programma 2023

- **MODULO III - I singoli contratti dell'Impresa. Finanziamento, crisi, agenzia, assicurazione, outsourcing, IP, IT, Privacy, energie rinnovabili, immobili, deleghe di gestione e NPL**

3 MARZO 2023 **9.30-13.30**

I contratti di finanziamento: dalla Due Diligence al report sino al *closing*: modelli negoziali e profili fiscali.

3 MARZO 2023 **14.30-18.30**

Il finanziamento alle imprese in crisi: la sorte dei contratti pendenti. Nessuno vuole "fallire" o essere "liquidato", ma la crisi va percepita e superata in tempo utile.

4 MARZO 2023 **9.30-13.30**

I Contratti Distributivi e di cooperazione nel Mercato Assicurativo. I contratti di Impresa Assicurativi (cenni). Le tutele assicurative per gli esponenti apicali delle Grandi Aziende e la D&O .

4 MARZO 2023 **14.30-18.30**

L'*outsourcing* e l'esternalizzazione nei servizi bancari, finanziari e assicurativi. I profili 231/01, antiriciclaggio e anticorruzione nella contrattualistica di Impresa nei contratti di *outsourcing* (Cosa sono, come si riconoscono come si prevengono: La Compliance chi è? E cosa fa? *Head of Legal and Chief Compliance Officer* amici o nemici all'interno dell'Azienda-Impresa- Società?)

17 MARZO 2023 **9.30-13.30**

Il Marchio. Contratti di cessione. Contratti di licenza d'uso. La privacy nei contratti di contitolarità e nei contratti di IT : le clausole del titolare autonomo e del responsabile del trattamento quando e come si scrivono. Problemi e presidi anti sanzione del Garante.

17 MARZO 2023 **14.30-18.30**

I Patti negoziali nel mondo delle Energie Rinnovabili. I contratti con la P.A.

18 MARZO 2023 **9.30-13.30**

Il Contratto di locazione ad uso commerciale e di Affitto di Ramo d'Azienda. I mandati di gestione: la struttura del contratto, gli OICR e il ruolo della Sgr.

18 MARZO 2023 **14.30-16.30**

Gli strumenti negoziali nella gestione degli NPL: la prevenzione dei rischi nel credito strutturato.

Materiale didattico e test online

Per consentire a ciascun partecipante di approfondire gli argomenti oggetto della lezione, sarà possibile scaricare in formato pdf i materiali direttamente dall'area riservata i tuoi documenti del sito www.justlegalservices.it tramite username e password personali. I test saranno svolti durante le lezioni, composti da una serie di domande *multiple choice* avente ad oggetto gli argomenti trattati in classe.

Lectures consigliate

- *Il Contratto* di Massimo Bianca, Giuffrè 2019;
- *Il Contratto* di Francesco Galgano, Cedam 2020;
- *I Contratti di Impresa* di Astolfo di Amato, Giuffrè 2020.
- *Manuale dei Contratti Internazionali* di Marco Bianchi Giuffrè 2021
- *Drafting legal documents in plain English* (Guida Pratica alla redazione di documenti legali in inglese) Jean Steadman 2013;
- *A manual style of contract drafting* di Kenneth A. Adams 2018;
- *Common Law Contract Law. A Practical Guide For The Civil Law Lawyer* di Jean Steadman e Steven Sprague, Wolter Kluwer 2015.
- *Contract Law text, cases and materials Ninth Edition OXFORD 2020* di Ewan Mckendrick
- *Contratti d'Impresa, disciplina, profili applicativi ed esempi di clausole contrattuali*, a cura di Alessandro de Nicola, Gruppo 24ore, 2020;
- *Contratti, atti e clausole* a cura di Andrea Mora, Giuffrè 2019;
- *Clausole negoziali. Profili teorici e applicativi di clausole negoziali tipiche e atipiche*, Massimo Confortini, Utet 2019.
- *Serena De Palma, Dizionario di Inglese Applicato Filodiritto*, 2012;
- *Bryan A Garner, Black's Law Dictionary, Thomson Reuter 11th Deluxe Edition*.
- *Diritto Privato, Vincenzo Franceschelli*, 2020 Giuffrè Editore
- *Casi e materiali per un Corso di diritto privato comparato*, Giappichelli, a cura di Antonio Gambaro e Albinia Candian, ultima edizione
- *Il contratto, Vincenzo Roppo, in Trattato di diritto private acura di Giovanni Iudicae, Paolo Ziatti, giuffrè editore*

Frequenza

La continuità della frequenza è di fondamentale importanza in quanto il corso è strutturato come percorso organico e consequenziale.

Orari

Il Master si tiene **in diretta streaming** il venerdì e il sabato dalle ore 9.30 alle ore 13.30 e dalle ore 14.30 alle ore 18.30 (salvo spostamenti dovuti a motivi organizzativi o al calendario delle festività). **Le lezioni hanno inizio il 27 gennaio 2023 e terminano il 18 marzo 2023.**

La registrazione delle presenze

La frequenza alle lezioni sarà registrata mediante rilevazione elettronica ai fini del rilascio dell'attestato di frequenza (con la partecipazione ad almeno l'80% dell'evento).

Diploma

Ai fini del rilascio del diploma verranno valutate l'effettiva frequenza e la partecipazione alle lezioni .

Il Diploma sarà rilasciato se:

- la presenza non è inferiore al 80% del monte ore totale,
- sono stati superati i test durante le lezioni con esito almeno sufficiente.

Formazione continua obbligatoria

Il diritto, in continuo divenire, presuppone un aggiornamento permanente che nasce nelle facoltà di Giurisprudenza, cresce nelle scuole di accesso alle professioni legali e si alimenta di giorno in giorno nella realtà del patrocinio forense. Su questo assunto ed in linea con i paesi più evoluti, il Consiglio Nazionale Forense ha istituito, con delibera del 17 luglio 2007, l'obbligo di formazione continua per gli avvocati in conformità ai dettami del Codice Deontologico, oltretutto alle esigenze dell'avvocato nel mercato globale.

Il Master è stato accreditato dal Consiglio Nazionale Forense con l'attribuzione di **20 crediti formativi**.

I crediti formativi verranno riconosciuti (come da regolamento per la Formazione Continua) con una frequenza di almeno l'80% del monte ore totale.

Sede

Le lezioni del Master si svolgono **in modalità diretta streaming**.

La biblioteca

Per gli allievi del Master in Diritto dei Contratti d'Impresa è disponibile, presso la sede di Just Legal Services-Scuola di Formazione Legale, una biblioteca giuridica dotata di codici, manuali, monografie, riviste di diritto e banche dati multimediali

La domanda di ammissione

L'accesso al Master in Diritto dei Contratti d'Impresa - MDCI è riservato ad allievi in possesso dei titoli necessari.

Il processo di valutazione dei titoli è finalizzato a verificare, sia le conoscenze tecniche e le esperienze accademiche e professionali, sia le attitudini individuali e la motivazione dei candidati.

I requisiti essenziali per l'ammissione al Master in Diritto dei Contratti d'Impresa - MDCI sono:

- Laurea in Giurisprudenza, Economia e Commercio o diploma di laurea equipollente rilasciato da Università straniera
- Preparazione giuridica adeguata; interesse per il diritto societario; elevata motivazione allo studio
- Conoscenza della lingua inglese

La domanda di ammissione, compilata in ogni sua parte, deve essere presentata o inviata alla Segreteria di Just Legal Services entro il:

- 20 gennaio 2023 (termine ultimo per la presentazione della domanda)

Corredata da:

- Curriculum vitae dettagliato
- Copia del certificato di laurea o del diploma di laurea
- Copia del (eventuale) tesserino dell'ordine degli avvocati
- Copia di un documento di identità
- Copia della ricevuta del pagamento dell'acconto di € 500,00 + IVA sulla quota di iscrizione

La valutazione

- Valutazione dei titoli necessari da parte del Comitato Scientifico
- Eventuale colloquio con il Coordinatore Scientifico, nel caso in cui si rendesse necessario, per valutare l'effettiva fruibilità del Master da parte del candidato

L'avvenuta ammissione al Master verrà comunicata via email entro e non oltre 3 giorni lavorativi dalla data di presentazione della Domanda di Ammissione e relativa documentazione.

Quota di iscrizione

La quota di iscrizione al Master in Diritto dei Contratti d'Impresa - MDCl è pari a € 2.800,00 + IVA. La quota di iscrizione comprende: 76 ore di lezione e l'accesso all'area riservata materiali + eventi di networking.

Acconto di € 500,00 + IVA alla domanda di ammissione

1^ rata di € 1.150,00 + IVA entro e non oltre il 27 gennaio 2023

2^ rata di € 1.150,00 + IVA entro e non oltre il 28 febbraio 2023

Sconti

La quota di iscrizione riservata agli **under 35** è di 2.500,00 Euro + IVA.

La quota dell'acconto viene restituita in caso di mancato superamento del processo di selezione.

Modalità di pagamento

La quota di iscrizione al Master in Diritto dei Contratti d'Impresa - MDCl può essere versata come segue:

- bancomat o carta di credito (VISA/MASTERCARD)
- assegno bancario non trasferibile intestato a Just Legal Services S.r.l.
- bonifico bancario presso Banca Intesa San Paolo - Milano Agenzia n. 1886, Via Cesare Battisti 11 (IBAN IT93 C030 6909 4836 1530 3192 379) intestato a Just Legal Services S.r.l., specificando il master e il nominativo del partecipante nella causale dell'operazione.

FINANZIAMENTI

Il Master è finanziabile con pagamenti rateali per agevolare la partecipazione a tutti gli studenti che lo desiderino. Inoltre, è possibile accedere a diverse altre tipologie di finanziamento:

-FONDI INTERPROFESSIONALI

I Fondi Paritetici Interprofessionali sono organismi associativi, gestiti dalle parti sociali (sindacati, associazioni di imprese) per finanziare piani formativi aziendali (una sola azienda/studio legale), settoriali (più aziende/studi legali dello stesso settore) o territoriali (più aziende/studi legali dello stesso territorio). Siamo in grado di supportarvi per verificare la finanziabilità del percorso scelto e guidarvi in tutte le fasi dalla progettazione alla rendicontazione.

-FONDO NUOVE COMPETENZE E VOUCHER REGIONI

Attraverso questo strumento di politica attiva per le aziende, ANPAL (Agenzia Nazionale delle Politiche Attive del Lavoro) rilascia significativi contributi per favorire la formazione. Molte Regioni sostengono la formazione di imprenditori e liberi professionisti attraverso voucher formativi, per iniziative di formazione anche personalizzate.

Just Legal Services sarà in grado di consigliare il percorso più adeguato



Per informazioni ed iscrizioni:

Just Legal Services -
Scuola di Formazione Legale
Via Laghetto, 3 - MM1/3
Duomo, San Babila - 20122
Milano

Tel. + 39 02 7742881
Fax. + 39 02 77428820
info@justlegalservices.it
www.justlegalservices.it