



# MASTER IN DIRITTO DEI CONTRATTI D'IMPRESA

**EDIZIONE 4° - 2025**

28/2/2025 - 12/7/2025

DIRETTA STREAMING

  
JUST LEGAL SERVICES

# Perchè scegliere Just Legal Services?

Fondata nel **1998**, la nostra Scuola ha l'obiettivo di **promuovere la crescita professionale dei futuri giuristi**.

Rappresentiamo un **punto di riferimento per tutti gli operatori del diritto**, consapevoli dell'importanza di approfondire problematiche fondamentali per la formazione del giurista europeo.

I nostri corsi sono rivolti a tutti coloro che sentono la necessità di integrare il proprio curriculum con una preparazione post universitaria su argomenti di interesse e attualità giuridica. **Forniamo strumenti essenziali** per affrontare con successo un contesto lavorativo sempre più competitivo e specializzato.



Da **più di venticinque anni** operiamo nell'area della **formazione per l'accesso alle professioni legali** (*avvocato, notaio e giurista d'impresa*), **formazione legale permanente, formazione legale post laurea (Master) e formazione legale in lingua giuridica** (*inglese, francese, tedesco e spagnolo*).

Nel 2005, abbiamo ottenuto la **certificazione di qualità per i servizi di formazione** ai sensi della norma *UNI EN ISO 9001:2015* ed e siamo accreditati presso la Regione Lombardia con Decreto del Direttore Generale n. 8255 del 23/07/2007.

## I nostri punti di forza



**PIÙ DI 25 ANNI DI  
ESPERIENZA**



**DOCENTI  
ALTAMENTE  
QUALIFICATI**



**APPROCCIO  
FORMATIVO  
INTERNAZIONALE**



**PERCORSI  
PERSONALIZZATI**

# Master in Diritto dei Contratti d'Impresa

## LA "COSTRUZIONE" DEL CONTRATTO DI IMPRESA: PROFILI NAZIONALI E INTERNAZIONALI

Il Master si connota per un taglio prettamente operativo secondo il ***factual approach*** e il ***comparative method*** ed è destinato alla platea dei giuristi di impresa che operano in **ambito bancario-assicurativo-commerciale**, **agli avvocati di affari militanti negli studi legali del Paese con propensione internazionale**, nonché ai neolaureati che ambiscono a specializzarsi nel diritto dei contratti d'impresa.

Partendo dai modelli negoziali continentale e anglosassone, il Master si propone l'obiettivo di ripercorre la struttura dei due paradigmi contrattuali e di studiarne sul campo l'applicazione operativa attraverso uno studio *provision by provision* (in alcune lezioni direttamente in lingua inglese con il supporto di legali madrelingua). Il Master è orientato al ***problem solving*** per **"la messa a terra" del risultato imprenditoriale** indipendentemente dall'operazione di *business* ivi sottesa.



Gli argomenti oggetto di studio del Master ineriscono il modello contrattuale continentale e il modello di *Sale and Purchase Agreement* utilizzato nelle operazioni **M&A** e nella **contrattualistica commerciale internazionale**, con un *focus* irrinunciabile sui **principi Unidroit**, scandagliando le tecniche redazionali proprie dei più importanti contratti connessi, riferibili all'impresa e alla eventuale crisi (il contratto di appalto, di vendita, distribuzione, i contratti finanziari, quelli di garanzia, di finanziamento, quelli immobiliari, ai contratti di energy e a quelli distributivi *per costituire una start UP*).

Il Master guarderà alle problematiche del mercato del **private equity**, alle **JV**, al mondo degli **NPL**, tanto in fase genetica quanto in sede patologica, con una *vision* concreta sugli effetti connessi ai contratti di finanziamento come il *factoring* e i procedimenti di cartolarizzazione in caso di crisi d'impresa, con riferimento anche ai temi *privacy* più rilevanti e propri della riservatezza. La novità della IV edizione del Master sarà rappresentata dai rapporti tra contratto e AI nuova frontiera del futuro legale e *alle tecniche del legal design*.

Ogni argomento sarà affidato a uno specialista della materia (**Professore Ordinario e/o avvocato d'affari militante nei più noti studi legali internazionali o boutique del Paese**) oppure a *legal counsel* di alcuni dei più noti Gruppi Bancari Assicurativi e/o Players Multinazionali. Il corpo docente del Master, in continuità con la tradizione



di Just Legal Services, conta tra i suoi collaboratori alcuni dei più brillanti e indiscussi professionisti del mondo scientifico accademico legale del Paese.

La sfida che il Master intende lanciare è la seguente:

**How to build a contract? Can you say it? Yes I can say it. Yes I can do it from scratch if needed.**

Un nuovo metodo di indagine e di approccio contrattuale per offrire al *Legal* del XXI secolo gli strumenti pratici del mestiere (Skills e attrezzi del giurista e, soprattutto tools necessari) per supportare, con coscienza e senza timore, sul campo il Top Management.

*Il Master offre l'opportunità di completare la propria preparazione attraverso un percorso di specializzazione post lauream, acquisendo conoscenze fondamentali per operare quale consulente consapevole al fianco o all'interno dell'impresa.*

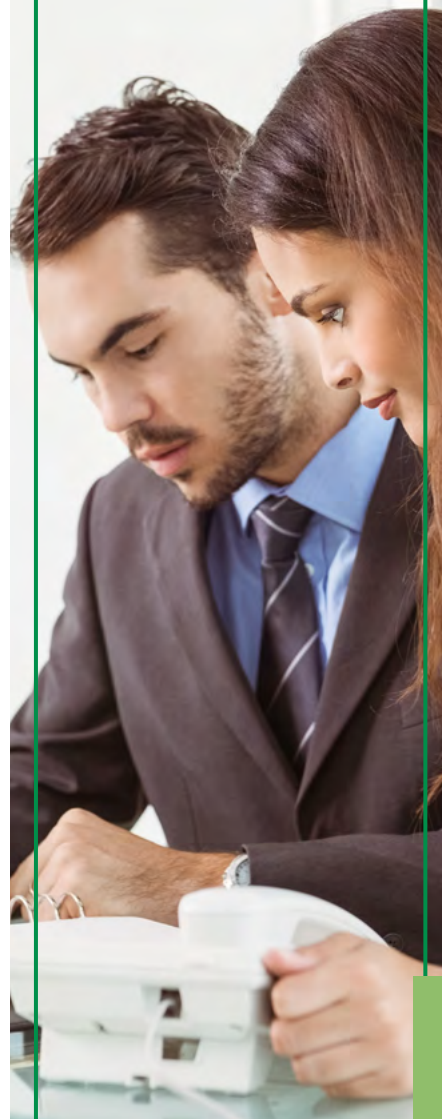


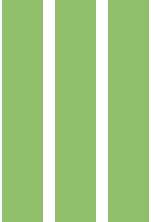
# Practice

## DI DIRITTO DEI CONTRATTI D'IMPRESA

Nel XXI secolo il Legale di Impresa e, talora, l'Avvocato d'Affari sono chiamati a conoscere, ove non a dominare, i contenuti essenziali e le tecniche di base per redigere un contratto d'impresa, sia in lingua italiana sia, soprattutto, in lingua inglese che, come noto, costituisce la lingua veicolare dei contratti internazionali e il linguaggio comune del business.

Il Legale d'Azienda o forse il Legale Interno, quello d'impresa, il "famoso" *Legal Counsel*, questo "Soggetto Giuridico", in mille modi chiamato, è prima di tutto un avvocato e, ove sprovvisto del titolo, egli è comunque un legale che non può rifiutarsi, per il ruolo che ricopre in azienda, di confrontarsi con queste dinamiche ormai da anni imposte dal mercato stesso.






Il Legale Interno e l'Avvocato d'Affari, quest'ultimo nella sua qualità di consulente esterno dell'Azienda, sono due personaggi apparentemente diversi, ma solo apparentemente appunto. Nella realtà pratica sono due "gemelli diversi" che si guardano allo specchio: il Primo cerca il Secondo per il supporto specialistico nell'Operazione "tal dei tali" e il Secondo, ricevuto l'incarico dall'Azienda, guarda al Primo per avere il conforto di avere ben compreso i processi interni dell'Impresa, gli obiettivi dell'Operazione e centrare al meglio il risultato che il Cliente Società, molto spesso direttamente per il tramite del Primo, gli ha con piena fiducia affidato. Pertanto, solo attraverso una conoscenza trasversale dei contratti, delle dinamiche e dei processi aziendali, entrambe queste figure possono raggiungere gli obiettivi stabiliti dal *Business*.

Notoriamente, l'Impresa ben può essere definita una rete di contratti, con presupposti e, soprattutto, con effetti talora "collaterali"; ciò può accedere quando tutte le funzioni ove tutte le funzioni chiave dell'Impresa non siano adeguatamente allineate. In questi casi, il Legale d'Impresa è chiamato a fare da collettore, ad essere l'"uomo" delle scelte, *pardon*, colui che prospetta soluzioni e rischi al *Business* e all'Alta Dirigenza (che evidentemente è chiamata ad assumere le scelte e le migliori determinazioni del caso nell'interesse dell'azienda).

Pertanto, sia l'avvocato d'impresa sia l'avvocato d'affari dovranno essere: *competenti, organizzati e tempestivi*, in ogni come e dove, capire il bisogno originario e il *target* finale, conoscere a fondo il contratto in ogni suo rivolo e anfratto, capirne di bilancio, di "231", antiriciclaggio, *privacy*, contenzioso, societario, *risk management*, finanza e crisi aziendale, profili *antitrust*, costi e





benefici, financo di sicurezza, appalti pubblici e ambiente.


Capirne significa, beninteso, cogliere i sintomi dei rischi sottesi all'Accordo, non dominare la conoscenza di ogni settore perché ciò non è possibile, né pensabile e, per giunta, non serve in una realtà aziendale complessa ovvero all'interno di uno studio legale con approccio internazionale (dove ogni funzione, ogni *desk*, ha le proprie specializzazioni), senonchè una visione completa e ragionata permette al legale, indipendentemente dalla giacca che indossa, di capire cosa e chi serve per risolvere il "problema" e soddisfare il bisogno *That's the point!*

Scrive il Prof. Ugo Draetta nel suo libro *"Dalla parte del Legale d'Impresa"* che: *"il punto è che il legale d'impresa deve riservare al suo intimo la soddisfazione derivante da tali attività e deve evitare di ritenere che esse debbano necessariamente essere apprezzate come titolo di merito dal management dell'azienda in cui lavora" [...] "il Legale deve perseguire tali attività [...] non solo senza dare alle stesse alcuna pubblicità in azienda, ma, anzi, facendo in modo che l'azienda quasi non se ne accorga"*.

Parimenti l'Avvocato d'Affari, in qualità di consulente, deve fare ogni sforzo possibile per calarsi al meglio nella realtà aziendale che "supporta" perché solo così potrà offrire il miglior servizio" legale immaginabile e coltivabile nell'occasione. Il Master mira quindi a trasmettere e giustificare le linee guida e gli strumenti "ingegneristici" del diritto per strutturare un accordo commerciale/d'impresa di ogni tipo, tanto in ambito domestico, quanto in ambito internazionale.

Il Master vorrebbe e attraverso i propri docenti farà di tutto per rendere





tangibile un metodo pratico e *business oriented*, un metodo giocoforza comparatistico, con uno sguardo costante ai due modelli contrattuali di *civil e common law*, un metodo sorretto da uno studio rigoroso della lingua italiana e del linguaggio giuridico, in ogni caso, da solide basi scientifiche in ambito giuridico: perché il diritto, volenti o nolenti, non è “moda” ma è prima di tutto “scienza”, una dinamica in continuo movimento, uno strumento capace con il suo linguaggio tecnico, una volta reso chiaro a tutti gli *stakeholders*, di smuovere tutto e tutti (se necessario facendo uso del legal design e chiedendo aiuto a AI (Artificial Intelligence)). Occorre però che esso sia adoperato con la gentilezza e l’intelligenza pratica richiesta e attraverso uno sforzo ineludibile: lo sforzo che mira alla visione d’insieme del tutto per fotografare senza ombre l’immagine nitida del particolare “problema”. La nuova edizione 2025 sarà connotata da un maggior numero di esercitazioni pratiche aventi ad oggetto la redazione da foglio bianco di modelli negoziali “pronto uso”.

Del resto, scriveva Italo Calvino in Palomar: *“non si può guardare un’onda senza tenere conto degli aspetti complessi che concorrono a formarla e di quelli altrettanto complessi a cui essa dà luogo”*.



# Partner

Il **Master in Diritto dei Contratti d'Impresa** – **MDCI** viene attivato anche grazie alla collaborazione tra Just Legal Services - Scuola di Formazione Legale e i principali studi legali di riferimento nel settore del diritto dei contratti d'impresa, i massimi esperti ed i più importanti studiosi di diritto delle obbligazioni e dei contratti, nonché il supporto di consulenti di chiara fama.



# Servizi Collaterali

Il Master dei Contratti d'Impresa - MDCI costituisce un percorso di formazione post lauream altamente specializzante. Accanto al servizio formativo vengono offerti servizi collaterali, in particolare:



## **For You**

Servizio di orientamento a cura di un coach per valutare l'attinenza del percorso professionalizzante rispetto alle aspirazioni del giovane professionista del diritto penale.



## **Plus**

Servizio di coordinamento tra le attività previste dal percorso professionalizzante ed altre attività dirette all'apprendimento di conoscenze tecniche collaterali o soft skills.



## **Placement**

Servizio di monitoraggio sul mercato per cogliere le migliori opportunità al termine del percorso professionalizzante.



### **Networking**

Servizio di creazione della rete di contatti tra i partecipanti, gli alunni, i tutor e i docenti.



### **Self-evaluation**

Servizio di monitoraggio dell'apprendimento durante il percorso professionalizzante.



### **Stage**

Servizio di selezione di offerta di stage al termine del percorso formativo negli studi e nelle imprese operanti nella practice e nelle industry di riferimento.



### **Self-promotion**

Servizio di coaching per presentarsi al meglio e spendere il titolo di avvocato specialista dopo il percorso professionalizzante.

# Industry

I contratti sono da secoli lo strumento del commercio: dalla *lex mercatoria* ai tempi della globalizzazione.

Come noto, non esiste una singola *industry* dei contratti ma ne esistono millanta: dal mercato dei capitali, alle acquisizioni di partecipazioni societarie, ai contratti commerciali, a contratti che disciplinano i diritti di privativa, la crisi di impresa, i crediti deteriorati e ancora si pensi agli *outsourcing* finanziari, assicurativi, distributivi. Non vi è dubbio che il contratto sia il mezzo per definire al meglio, in virtù del principio di autonomia privata o *freedom of contract*, i rapporti commerciali che connotano il nuovo millennio sia in ambito nazionale sia, soprattutto, con l'avvento della *New Economy* e della globalizzazione, in ambito internazionale, in un mondo che si muove velocissimo e non aspetta nessuno.

Inoltre, il Contratto è un validissimo strumento per superare o prevenire le liti, il cui costo, in termini di tempo e denaro, costituisce la più pesante esternalità per le aziende. Una valida capacità negoziale permette, infatti di prevenire e, ove del caso, di superare ed evitare contenziosi bibblici e inutili.

Il Contratto, in definitiva, è il mezzo per raggiungere con equilibrio, mitigando e, ove possibile, sterilizzando gli eventi perturbativi che lo possono colpire, il risultato economico voluto in pratica dalle parti: esso è il mezzo elastico per garantire resilienza, inclusività e granularità alle scelte aziendali che lo hanno motivato negli intenti soggettivi e oggettivi.

La competenza del *contract drafting* è una risorsa senza prezzo, se dominata adeguatamente, che consente alle imprese, da quelle medie alle più grandi multinazionali, alle banche e alle assicurazioni, ma così pure agli enti pubblici, di ridurre i costi transattivi in fase genetica, di rettificare e rimuovere eventuali temi critici in sede funzionale, garantendo una meccanica fluida orientata al ritorno sul capitale investito, al fatturato, al successo della formula imprenditoriale, al benessere dei dipendenti in azienda, alla sostenibilità, semplicemente agli scopi che il buon imprenditore si prefigge quando decide di assumere il rischio di impresa: un rischio di impresa oggi senza particolari confini geografici, giacché definitivamente calato in un ambiente tipicamente *international*.



# A chi si rivolge

Il Master in Diritto dei Contratti d'Impresa - MDCl si rivolge a:

- Giovani laureati in Giurisprudenza, Scienze Giuridiche, Economia e Commercio;
- Praticanti avvocati e avvocati, giuristi d'impresa, funzionari o consulenti che operino o intendono operare nel settore del diritto;
- Studiosi di diritto delle obbligazioni e dei contratti, che aspirino ad acquisire approfondite conoscenze del diritto d'impresa;
- Manager interessati dalle operazioni sul capitale o cross-border.

## Obiettivi

Il Master in Diritto dei Contratti d'Impresa - MDCl si propone i seguenti obiettivi:

- Fornire gli **strumenti pratici** necessari per la corretta formulazione nei contratti d'impresa di clausole contrattuali in lingua italiana e inglese;
- Fornire **inquadramenti teorici generali** sugli istituti di diritto;
- Acquisire conoscenze (anche interdisciplinari) nell'ambito del diritto d'impresa;
- Maturare la **capacità concreta di individuare i problemi e di pervenire alle soluzioni** nell'attività di operatore, all'interno o al fianco d'impresa;
- Creare professionisti che operino con competenza quali **esperti in diritto societario**.

# Metodo

Il **Master in Diritto dei Contratti d'Impresa** - **MDCI** è basato sia su un metodo teorico diretto allo studio degli istituti di riferimento, sia su un metodo pratico incentrato sull'analisi di fattispecie concrete. Nella parte pratica, a ciascun frequentante è richiesta una partecipazione attiva, in quanto i partecipanti sono chiamati a pronunciarsi su ogni argomento oggetto di discussione in classe, specificando le motivazioni alla base delle proprie argomentazioni.

*Per stimolare il confronto i docenti ricevono prima della lezione i profili degli allievi del Master.*



# Comitato scientifico

Il Master in Diritto dei Contratti d'Impresa - MDCI è diretto dai seguenti Coordinatori Scientifici:

## **Avv. Giorgio RUSCONI**

Direttore Didattico di Just Legal Services - Scuola di Formazione Legale Partner Mondini Bonora Ginevra Studio Legale Professore a contratto presso l'Università degli Studi di Parma

## **Prof. Avv. Giorgio DE NOVA**

Prof. Emerito Straordinario Università Statale di Milano - Socio Fondatore Studio Legale Giorgio De Nova

## **Prof. Avv. Vincenzo ROPPO**

Professore Ordinario Diritto Civile Università di Genova - Socio Fondatore Roppo & Canepa Studio Legale

## **Prof.ssa Avv. Albina CANDIAN (Coordinatore)**

Professore Ordinario di Diritto Privato Comparato Università Statale di Milano - Socia Fondatrice dello Studio Legale Candian

## **Avv. Marco BIANCHI**

Of Counsel Studio Legale Castaldi Partners

## **Prof. Avv. Vincenzo FRANCESCHELLI**

già Professore ordinario di Istituzioni di Diritto Privato - Of Counsel nello Studio Legale Rucellai & Raffaelli

## **Prof. Avv. Giovanni ZICCARDI**

Prof. Ordinario Filosofia del Diritto Informatica Giuridica Facoltà di Giurisprudenza dell'Università degli Studi di Milano

## **Avv. Alessio ANTONINI (Coordinatore Master)**

Culture della Materia Diritto Privato Comparato presso la Facoltà di Giurisprudenza dell'Università Statale di Milano con la Prof.ssa Albina Candian, e culture della materia diritto commerciale facoltà economia Università Luic Castellanza con prof. Avv. Sergio di Nola



# Programma 2025

## Modulo I

### LA STRUTTURA DEI MODELLI NEGOZIALI DI CIVIL LAW E COMMON LAW IL LINGUAGGIO GIURIDICO E IL LEGAL DESIGN

**28/02/2025** Il Linguaggio delle Norme e dei Patti: un doveroso  
**14:30 - 16:30** confronto per il Giurista del XXI secolo. Metodo, linguaggio,  
interpretazione e ragionamento giuridico *ante omnia*.

**28/02/2025** Lettura ragionata delle norme e dei patti: le modalità  
**16:30 - 18:30** giuridiche deontiche, di potere e dinamiche. La struttura  
della regola scritta: fattispecie ed effettispecie. Esercitazione  
pratica e tecniche di scrittura giuridica delle clausole c.d.  
semplici e c.d. complesse.

**01/03/2025** Mandato, Rappresentanza, Procure e deleghe operative  
**09:30 - 11:30** (valide ed efficaci): Cosa, come, quando e perché? Uno  
schema negoziale all'interno del Modello Organizzativo  
Societario tempo per tempo adottato dall'Imprenditore.

**01/03/2025** Uno sguardo comparato del Contratto: la concezione  
**11:30 - 13:30** del contratto nel sistema di Civil law e di Common law:  
l'Autonomia Privata e il Freedom of Contract Principle  
(circolazione dei modelli e dei formanti).

**01/03/2025** Il contratto: elementi e negoziazione. Chi sono e cosa fanno  
**14:30 - 18:30** il Giurista di Impresa e il Legale Esterno?

Letture meditate del contratto e della sua struttura di base nel  
sistema continentale.

**15/03/2025** Il Contratto e il Legal Design L'Appalto e la Compravendita:  
**09:30 - 11:30** due schemi negoziali a confronto. Le tecniche redazionali  
**11:30 - 13:30** e gli orientamenti del diritto vivente.

**15/03/2025** Esercitazione: contract drafting from scratch.  
**14:30 - 18:30**

**28/03/2025** L'approccio del Legale al Contratto Internazionale: Face  
**14:30 - 18:30** of the Contract, Recitals, Lead-in, standard, operative and boilerplate provisions. How shall we build a contract up?

*La vendita, la somministrazione e la distribuzione internazionale.*

**29/03/2025** *Drafting documents written in plain English*: il lessico di base  
**9:30 - 11:30** del Contratto Anglosassone.

**11/04/2025** **I PARTE**  
**14:30 - 16:30** Il Sale and Purchase Agreement : lo studio del modello del contratto di acquisizione: come nasce e si trasforma operativamente il contratto alieno quali i problemi applicativi per il giurista continentale? Quali dinamiche ed esternalità in caso di inadempimento e patologia del contratto?

**11/04/2025** **II PARTE**  
**16:30 - 18:30** Il Sale and Purchase Agreement : lo studio del modello del contratto di acquisizione: come nasce e si trasforma operativamente il contratto alieno quali i problemi applicativi per il giurista continentale? Quali dinamiche ed esternalità in caso di inadempimento e patologia del contratto?

**12/04/2025** **II PARTE**  
**9:30 - 11:30** The structure and Parts of a Contract under UK legal System (forms and legal frameworks)

## Modulo II

### I CONTRATTI INTERNAZIONALI DELL'IMPRESA

Figure, Modelli Organizzativi, Tutele Pattizie e Schemi Applicativi di Business:  
Il contratto e l'intelligenza artificiale

- 09/05/2025** 14:30 - 16:30 L'Utilizzo e i vantaggi pratici dei Principi Unidroit nella contrattualistica internazionale: clausole e modelli operativi.
- 09/05/2025** 16:30 - 18:30 Il ruolo del Notaio nelle operazioni straordinarie: il contratto di Escrow come strumento di garanzia rispetto alle garanzie personali e reali alternative conosciute dalla best practice.
- 10/05/2025** 09:30 - 11:30 Le tecniche di redazione dei patti di governo dei rischi. Gli strumenti negoziali per la tutela dei soci delle grandi Imprese. Esercitazione o visione delle clausole.
- 23/05/2025** 14:30 - 18:30 La procedura di indennizzo e la gestione extragiudiziale dei claims per la violazione di R&W. La copertura del rischio attraverso la stipulazione di una polizza assicurativa "W&I".  
Le clausole più importanti relative al periodo successivo al closing nelle operazioni di M&A
- 24/05/2025** 09:30 - 13:30 Il lessico dei patti necessari a strutturare una start-up e una JV. Esercitazione pratica.
- 06/06/2025** 14:30 - 18:30 Il Contratto e l'Intelligenza Artificiale: Disciplina vigente e Applicazione Pratica. Quale sarà il futuro del Contratto?
- 07/06/2025** 09:30 - 11:30 Il Contratto e l'Intelligenza Artificiale: Disciplina vigente e Applicazione Pratica.
- 11:30-13:30** Quale sarà il futuro del Contratto in Impresa?  
Il Legal Design e l'AI nel mondo dei Patti e delle Convenzioni

## Modulo III

### I SINGOLI CONTRATTI DELL'IMPRESA

Finanziamento e Factoring, Crisi, Outsourcing, IP, IT, Privacy, Energie Rinnovabili, Marchio, Immobili

- 14/06/2025** · Gli strumenti di settore  
**9:30 - 13:30** · Dd e contratti  
· Aspetti connessi al finanziamento  
· La fiscalità del finanziamento ed alcune peculiarità


**27/06/2025** Il finanziamento alle imprese in crisi: la sorte dei contratti  
**14:30 - 16:30** pendenti. Nessuno vuole "fallire" o essere "liquidato", ma la crisi va percepita e superata in tempo utile.

**27/06/2025** I contratti di finanziamento e le garanzie bancarie a prima  
**16:30 - 18:30** richiesta.

Esercitazione pratica sulle garanzie bancarie a prima richiesta

**28/06/2025** I contratti di esternalizzazione nel mondo Insurance. La  
**9:30 - 11:30** meccanica dei processi aziendali: Legal, Compliance, Business e Ufficio Acquisti, on the same road.

**28/06/2025** Il Marchio. Contratti di cessione. Contratti di licenza d'uso.  
**11:30 - 13:30**




**11/07/2025** Il Contratto di locazione ad uso commerciale e di Affitto di  
**14:30 - 16:30** Ramo d'Azienda

**11/07/2025** La privacy nei contratti di contitolarità e nei contratti di IT:  
**16:30 - 18:30** le clausole del titolare autonomo e del responsabile del  
trattamento quando e come si scrivono.  
Problemi e presidi anti sanzione del Garante.

**12/07/2025** I Patti negoziali nel mondo delle Energie Rinnovabili  
**09:30 - 11:30**

**12/07/2025** I contratti con la P.A.  
**11:30 - 13:30**






# La domanda di ammissione

L'accesso al **Master in Diritto dei Contratti d'Impresa - MDCl** è riservato ad allievi in possesso dei titoli necessari.

Il processo di valutazione dei titoli è finalizzato a verificare, sia le conoscenze tecniche e le esperienze accademiche e professionali, sia le attitudini individuali e la motivazione dei candidati.


I **requisiti essenziali** per l'ammissione al Master in Diritto dei Contratti d'Impresa - MDCl sono:



Laurea in giurisprudenza, economia e commercio o diploma di laurea equipollente rilasciato da Università straniera



Preparazione giuridica adeguata



Elevata motivazione allo studio e interesse per il diritto societario



Conoscenza della lingua inglese



La domanda di ammissione, compilata in ogni sua parte, deve essere inviata a [info@justlegalservices.it](mailto:info@justlegalservices.it) entro il **21 febbraio 2025** (termine ultimo per la presentazione della domanda) corredata da:



**Copia della ricevuta di pagamento dell'acconto di euro 500,00 + Iva sulla quota d'iscrizione**



**Copia del certificato o diploma di laurea\***



**Copia della carta d'identità**



**Curriculum vitae dettagliato**

**\* o per avvocati o praticanti con una copia del tesserino dell'Ordine degli Avvocati**

## La valutazione

- **Valutazione dei titoli** necessari da parte del Comitato Scientifico
- **Eventuale colloquio con il Coordinatore Scientifico**, nel caso in cui si rendesse necessario, per valutare l'effettiva fruibilità del Master da parte del candidato

L'avvenuta ammissione al Master verrà comunicata via email entro e non oltre 3 giorni lavorativi dalla data di presentazione della Domanda di Ammissione e relativa documentazione.

# Docenti

Il corpo docente del Master in Diritto dei Contratti d'Impresa - MDCl è composto da un gruppo di magistrati, docenti universitari, avvocati e consulenti altamente qualificati.

## Quota di iscrizione

Il costo complessivo del Master è pari ad euro 3.000 + IVA

La quota di iscrizione comprende 76 ore di lezione e l'accesso all'area riservata (materiali) + eventi di networking.

- Acconto di **500,00 + IVA** alla domanda di ammissione
- 1^ rata di **1250,00 + IVA** entro e non oltre il **28 febbraio 2025**
- 2^ rata di **1250,00 + IVA** entro e non oltre il **23 maggio 2025**

La quota dell'acconto viene restituita in caso di mancato superamento del processo di selezione. La quota dell'acconto viene restituita in caso di mancato superamento del processo di selezione detratto l'importo di € 100,00 a titolo di rimborso spese di segreteria

# Modalità di pagamento

La quota di iscrizione al Master in Diritto dei Contratti d'Impresa - MDCI può essere versata tramite **bonifico bancario** presso Banca Intesa San Paolo - Milano Agenzia n. 1886

Via Cesare Battisti 11 (IBAN IT93 C030 6909 4836 1530 3192 379) intestato a Just Legal Services S.r.l., specificando il master e il nominativo del partecipante nella causale dell'operazione.



# Finanziamenti

Il Master è finanziabile con pagamenti rateali per agevolare la partecipazione a tutti gli studenti che lo desiderino. Inoltre, è possibile accedere a diverse altre tipologie di finanziamento:

## **FONDI INTERPROFESSIONALI**

I Fondi Paritetici Interprofessionali sono organismi associativi, gestiti dalle parti sociali (sindacati, associazioni di imprese) per finanziare piani formativi aziendali (una sola azienda/studio legale), settoriali (più aziende/studi legali dello stesso settore) o territoriali (più aziende/studi legali dello stesso territorio). Siamo in grado di supportarvi per verificare la finanziabilità del percorso scelto e guidarvi in tutte le fasi dalla progettazione alla rendicontazione.

## **FONDO NUOVE COMPETENZE E VOUCHER REGIONI**

Attraverso questo strumento di politica attiva per le aziende, ANPAL (Agenzia Nazionale delle Politiche Attive del Lavoro) rilascia significativi contributi per favorire la formazione.

Molte Regioni sostengono la formazione di imprenditori e liberi professionisti attraverso voucher formativi, per iniziative di formazione anche personalizzate.



### **Resistrazione delle presenze**

La frequenza alle lezioni sarà registrata mediante piattaforma Zoom ai fini del rilascio dell'attestato di frequenza (con la partecipazione ad almeno l'80% dell'evento).



### **La frequenza**

La continuità della frequenza è di fondamentale importanza in quanto il corso è strutturato come percorso organico e consequenziale.



### **Formazione continua obbligatoria**

Il diritto, in continuo divenire, presuppone un aggiornamento permanente che nasce nelle facoltà di Giurisprudenza, cresce nelle scuole di accesso alle professioni legali e si alimenta di giorno in giorno nella realtà del patrocinio forense. Su questo assunto ed in linea con i paesi più evoluti, il Consiglio Nazionale Forense ha istituito, con delibera del 17 luglio 2007, l'obbligo di formazione continua per gli avvocati in conformità ai dettami del Codice Deontologico, oltreché alle esigenze dell'avvocato nel mercato globale.

Il Master è in attesa di accreditamento.



### **Materiale didattico**

Per consentire a ciascun partecipante di approfondire gli argomenti oggetto della sezione, sarà possibile scaricare in formato pdf i materiali direttamente dall'area riservata i tuoi documenti del sito [www.just-legalservices.it](http://www.just-legalservices.it) tramite username e password personali.

I test saranno svolti durante le lezioni, composti da una serie di domande multiple choice avente ad oggetto gli argomenti trattati in classe.

### **Letture consigliate**

- **Il Contratto di Massimo Bianca**, Giuffrè 2019;
- **Il Contratto di Francesco Galgano**, Cedam 2020;
- **I Contratti di Impresa di Astolfo di Amato**, Giuffrè 2020.
- **Manuale dei Contratti Internazionali** di Marco Bianchi, Giuffrè 2021
- **Drafting legal documents in plain English** (Guida Pratica alla redazione di documenti legali in inglese) Jean Steadman 2013;
- **A manual style of contract drafting** di Kenneth A. Adams 2018;
- **Common Law Contract Law. A Practical Guide For The Civil Law Lawyer** di Jean Steadman e Steven Sprague, Wolter Kluwer 2015;
- **Contract Law text, cases and materials Ninth Edition OXFORD 2020** di Ewan Mckendrick;
- **Contratti d'Impresa, disciplina, profili applicativi ed esempi di clausole contrattuali**, a cura di Alessandro de Nicola, Gruppo 24ore, 2020;
- **Contratti, atti e clausole a cura di Andrea Mora**, Giuffrè 2019;
- **Clausole negoziali. Profili teorici e applicativi di clausole negoziali tipiche e atipiche**, Massimo Confortini, Utet 2019;
- Serena De Palma, **Dizionario di Inglese Applicato Filodiritto**, 2012;
- Bryan A Garner, **Black's Law Dictionary**, Thomson Reuter 11th Deluxe Edition;
- **Diritto Privato**, Vincenzo Franceschelli, 2022 Giuffrè Editore;
- **Casi e materiali per un Corso di diritto privato comparato**,

Giappichelli, a cura di Antonio Gambaro e Albinia Candian, ultima edizione;


- **Il contratto, Vincenzo Roppo, in Trattato di diritto private** a cura di Giovanni Iudicae, Paolo Ziatti, Giuffrè editore.



### **Il diploma**

Ai fini del rilascio del diploma verrà valutata l'effettiva frequenza e la partecipazione alle lezioni. Il Diploma sarà rilasciato se la frequenza non è inferiore al 80% del monte ore totali.

## Contatti

 tel. 02 774 288 1

 e-mail [info@justlegalservices.it](mailto:info@justlegalservices.it)

  
JUST LEGAL SERVICES